

12 de agosto de 2019

## Banco Best: Crescimento de 6% e resultados positivos de 2,3 Milhões de Euros marcam a primeira metade do ano

Foco no Cliente, constante inovação, crescimento no volume dos depósitos e um desempenho destacado nas emissões obrigacionistas da TAP, SAD Benfica e da SIC no primeiro semestre deste ano contribuíram para o crescimento de 6% nos resultados do Banco Best, que continua a ser a referência no *digital banking* em Portugal.

O Banco Best registou um **resultado líquido de 2,3 milhões** de euros no primeiro semestre de 2019, o que corresponde a um **crescimento de 6%** face ao período homólogo, mantendo rácios prudenciais e de solidez muito positivos, nomeadamente, um rácio de transformação de depósitos em crédito de 24,4%, um rácio de crédito vencido de 0,14% e um rácio Core Tier 1 de 42,7%\*. É ainda de assinalar, face ao primeiro semestre do ano passado, a estabilidade na rentabilidade dos capitais próprios nos 6% e a melhoria do rácio Cost to Income, não incluindo os resultados da alienação de outros ativos, de 66% para 65%.

Nos ativos sob gestão de 2 mil milhões de euros, destaca-se o valor de 580 milhões de euros alcançados nos depósitos de Clientes, valor que representa um crescimento de 7% quando comparado com igual período do ano passado. Este aumento dos depósitos verificou-se exclusivamente a nível dos depósitos à ordem (+15%), tendo-se observado uma redução no volume dos depósitos a prazo, como consequência das baixas taxas de juro e do pouco interesse deste produto tradicional, quando comparado com a qualidade e variedade das ofertas de outros produtos financeiros disponibilizados pelo Banco Best.

Efetivamente, o Banco Best tem a oferta mais completa da Banca em Portugal em produtos de Asset Management e Trading (afirmação evidenciada no facto de nos recentes prémios Morningstar o Best ter sido o Banco com mais produtos premiados disponíveis na sua oferta) assegurando, para além disso, uma abordagem comercial totalmente independente (o Best não tem oferta própria, atua exclusivamente como distribuidor) e unicamente centrada no perfil e objetivos de investimento dos Clientes.

Para Madalena Torres, CEO do Banco Best, *“a primeira metade do ano está feita, e bem feita, com resultados positivos e uma dinâmica de crescimento que queremos intensificar até ao final do ano”*.

A CEO sublinha que *“estes resultados são fruto de um trabalho dedicado das equipas”, e destacou a dinâmica de inovação do Banco, exemplificando com o êxito alcançado com o lançamento do “Robot Advisor” um serviço inédito em Portugal de gestão discricionária de carteiras, 100% digital, gerido pela DWS (Deutsche Asset Management) e com o lançamento de uma nova plataforma comercial de gestão de Clientes, inserida no projeto “Client on the Go - 100% mobilidade”, que permitirá a toda a rede comercial interagir e gerir os Clientes em qualquer local, indo assim ao encontro da evolução que antecipamos nas formas de interação dos consumidores com o seu Banco”.*

Madalena Torres destacou também o lançamento do “Best Zoom”, uma nova área de artigos e notícias disponível no site do Best, com forte cariz de apoio à literacia financeira, dedicada a temas relacionados com investimentos, economia e tendências de mercado que permitirá aos Clientes aceder aos conteúdos mais relevantes sobre mercados financeiros e principais tendências de mercado.

*“Estar à frente e liderar o digital banking é justamente fazer isto - inovar sempre - sempre numa lógica de criação de valor para os Clientes”.*

No balanço do primeiro semestre, assinala-se ainda o prémio recebido pelo Best de “Melhor Corretora de ETFs”, na I Edição dos Prémios Rankia Portugal, que reconhece as melhores entidades e/ou melhores produtos financeiros em Portugal.

Nesta constante procura dos melhores produtos financeiros que correspondam às necessidades dos Clientes, o Best enriqueceu a sua plataforma de produtos e serviços de investimento com novas propostas e novos parceiros, nos quais se destacam, neste primeiro semestre, a gestora espanhola Fidentiis (exclusivo do Best), a gestora Optimize e a Proteste Investe.

Neste período verificou-se ainda a grande procura dos investidores por operações de colocação em mercado primário de emissões de obrigações, tendo o Banco Best participado no sindicato de colocação e disponibilizado aos seus Clientes o acesso às principais operações realizadas (TAP, SAD Benfica e SIC).

Desde finais do ano passado, e durante o primeiro semestre de 2019, o Best procedeu à migração e *upgrade* dos sistemas e aplicações informáticas *core* do Banco que suportam todo o *front-end*, para os sistemas de *Hardware* e versões de *Software*, preparando desta forma a infraestrutura de base para o futuro.

Este forte esforço de desenvolvimento tecnológico, permitiu e continuará a permitir aportar melhorias significativas na rapidez e na performance do sistema que suporta a atividade comercial e a introdução de funcionalidades e ciclos de desenvolvimento mais agilizados possibilitando ao Best manter o seu enfoque na liderança no *digital banking* e na inovação da oferta de produtos e serviços

\*Valor em maio de 2019

## **Banco Best. Ao lado de quem vai à frente**

Para mais informações, contactar:

Margarida Fiúza | 91 967 31 99 | [margarida.fiuza@allcomunicacao.pt](mailto:margarida.fiuza@allcomunicacao.pt)

José Aguiar | 91 239 49 20 | [jose.aguiar@allcomunicacao.pt](mailto:jose.aguiar@allcomunicacao.pt)